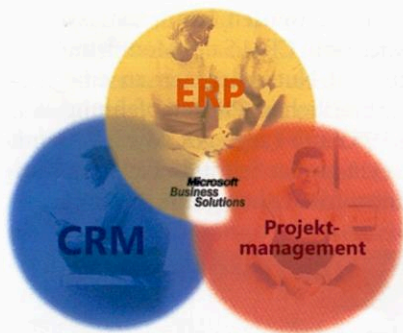


# Von Partnern für Partner

Unter der Maxime „Von Partnern für Partner“ hat Microsoft zusammen mit den Partnern Pica GmbH, Singhammer IT Consulting AG und Wodey Informationssysteme drei exklusive und maßgeschneiderte Softwarepakete für den internen Einsatz in IT-Partnerunternehmen entwickelt. Das Ziel war es, eine betriebswirtschaftliche Basislösung anzubieten, die speziell auf die Bedürfnisse von Systemhäusern zugeschnitten ist und auf der aktuellsten Microsoft-Technologie basiert.



Das Modul „Vertriebssteuerung und CRM für IT-Unternehmen“ hat die Pica GmbH entwickelt. Hierbei handelt es sich um eine branchenspezifische Anpassung von Microsoft CRM für die mobile Nutzung im Vertrieb und dem technischen Service. Sie bie-

tet unter anderem Möglichkeiten zur mobilen Außendienstanbindung und Verfügbarkeit sowie nachhaltig optimierte Vertriebsprozesse und ein besseres Wissensmanagement.

### Integriertes Projektmanagement

Das Modul „Enterprise Resource Planning für IT-Unternehmen“ hat die Singhammer IT Consulting AG auf der Basis von Navision für kleine Unternehmen 4.0 konzipiert. Es bildet das zentrale Medium der kommerziellen und organisatorischen Abwicklung von Geschäftsprozessen wie Hardware-, Software- und Serviceaufträgen oder Ressourcensteuerung und -Controlling.

„Projektunterstützung und Kommunikation“ heißt das Modul von Wodey Informationssysteme. Es ist eine integrierte Projektmanagementplattform mit Microsoft Project Server und Microsoft SharePoint Portal Server. Das Modul verbindet eine vernetzte Planung mit erweiterter Zeiterfassung, aktueller Fortschrittskontrolle und Skill-Management, was die Zusammenarbeit verbessert und die Transparenz erhöht.

Die drei skalierbaren Basismodule sind flexibel kombinierbar und exakt

aufeinander abgestimmt. Branchenspezifische Geschäftsprozesse lassen sich so sicher, schnell und effizient abbilden. Dank des modularen Aufbaus kann ein Unternehmen die Lösung den eigenen Geschäftsprozessen individuell anpassen. Das hohe Know-how der beteiligten Partner garantiert zudem eine problemlose Implementierung. Egal ob Sie als Partner Ihren Schwerpunkt auf Vertrieb und Handel oder auf Beratung und Service legen, die drei Softwarepakete decken alle wesentlichen Kernbereiche einer Systemhauslösung ab.


### LINK | INFO | KONTAKT

#### Partner-Software und -Angebote

 [www.microsoft.com/germany/partner/programm/leistungen/partnerangebote/default.aspx](http://www.microsoft.com/germany/partner/programm/leistungen/partnerangebote/default.aspx)


#### Kontakt

 [sit@singhammer.de](mailto:sit@singhammer.de)

 [r.wodey@wodey.de](mailto:r.wodey@wodey.de)

 [crm@pica.de](mailto:crm@pica.de)

 [4partner@microsoft.com](mailto:4partner@microsoft.com)

 01805 / 30 25 25 (€ 0,12 pro Minute)